

飲食店の「めんどろな業務」を、 売上と利益に変える仕組みに。

レジ・予約媒体・SNS・仕入れ・原価・日報。バラバラな情報を整理・可視化して終わりではなく、売上アップとコストダウンの打ち手までつなげます。店长・料理長が集計作業ではなく、お客様と現場に集中できるように。

サービス (3つの柱)



飲食店向けWebツール制作

売上管理・媒体分析・月次レポート・チェックリスト・SNS分析など、お店の運用に合わせてオーダーメイドで制作。1機能から。



購買・原価改善支援

仕入れの見直し、業者比較、原価率・粗利率の改善まで。コストを下げて利益を残す仕組みを一緒につくります。



集客・売上改善支援

グルメ媒体・Instagramの効果測定から、客単価・メニュー構成・店頭導線の見直しまで幅広く支援します。

公開中の制作デモ (すべて実際に操作できます)

- Instagram分析ダッシュボード 保存率・発見リーチで投稿を改善
- 月次業績レポート CSVから自動集計・スライド出力
- グルメ媒体効果測定 7媒体のPV・予約を1画面で比較
- 開店・閉店チェックリスト 日英中3言語・スマホ記録・写真報告
- 出店シミュレーション 5年PL・損益分岐・融資資料にも
- 仕入れ見える化レポート 週次・店舗別・品目別に自動レポート

導入までの流れ

STEP 01

ヒアリング

状況と課題を伺います

STEP 02

試作・お試し

1機能を小さく試作

STEP 03

改善・調整

現場の声で改善

STEP 04

本格導入

運用に合わせて導入

STEP 05

運用サポート

改善提案を継続

💰 料金は内容により個別お見積もり。初回相談・お見積もりは無料です。まずは「1機能だけの小さな試作」からご相談いただけます。無理な提案はしません。

会社概要

会社名	株式会社スパイシーデバイス
代表者	代表取締役 藤谷 拓文
設立	2020年2月5日
所在地	〒171-0021 東京都豊島区西池袋3-29-3 梅本ビル4階 (co-ba IKEBUKURO)
事業内容	飲食店向けオーダーメイドWebツール制作／購買・原価改善コンサルティング／集客・売上改善支援
連絡先	03-6822-4544 (平日 10:00~18:00) / t-fujiya@spicydevice.com



デモを実際に触れます
t-fujiya-
sd.github.io/portfolio

※ 掲載中のデモはすべて架空のサンプルデータで動作しています。実店舗・実顧客のデータは含まれません。／本資料は社内でのご共有・転送にご利用ください。